Wir lieben geniale Ideen. Auch wenn sie frisch von der Uni kommen.

Jetzt Praktikant (m/w/d) Relationship Management – Wholesale Banking am Standort München werden.

Du bist neugierig und willst jeden Tag dazulernen? Du suchst die Herausforderung und möchtest das, was Du im Studium lernst, endlich umsetzen? Dann starte bei uns und arbeite international, agil, digital und zukunftsorientiert. Von fern und dennoch nah mit Homeoffice und moderner Technik. Sicher für Dich und fair vergütet. Klingt gut? Dann bewirb Dich!

Deine Aufgaben:

Die Finanzierung von großen Projekten und Unternehmen reizt Dich genauso wie gute Kundenberatung? Dann komm zu ING Wholesale Banking und unterstütze unsere Relationship Manager bei allen Aufgaben rund um unsere Firmenkunden. Das heißt, Du sammelst und analysierst relevante Kunden- und Sektorinformationen, erstellst Präsentationen, bereitest Branchen- und Marktdaten auf, arbeitest für den Know-Your-Customer-Prozess Chancen und Risiken potenzieller Kunden aus und assistierst im Tagesgeschäft (z. B. bei Kreditanträgen). Darüber hinaus stehst Du in Kontakt mit Experten in anderen Ländern sowie in Frankfurt und hilfst bei deren Koordination.

Dein Profil:

- Immatrikuliert im Bachelor / Master Wirtschaftswissenschaften oder im Gap Year zwischen Bachelor- und Master-Studium
- Erste Erfahrungen im allgemeinen Bankwesen oder in der Finanzwirtschaft, insbesondere im Bereich von Großunternehmen und/oder großen mittelständischen Unternehmen
- Fit in MS Office
- Teamfähigkeit, Eigeninitiative & hohe Leistungsbereitschaft
- Ergebnisorientierte & analytische Denkweise
- Fließendes Deutsch und Englisch – in Wort und Schrift
- **Verfügbar für 3-6 Monate (bitte gib den genauen Zeitraum inkl. Startdatum im Anschreiben an)**

Bewirb Dich jetzt bei einer der am schnellsten wachsenden Unternehmenskundenbanken Deutschlands:
ing.de/karriere

Wholesale Banking

ING