

## Über uns

Die **X24Factory** baut die nächste Generation der digitalen Möbel-Showrooms. Unsere Kernmarke in Deutschland ist **Möebel24**. Heute stellen wir bereits über 3.5 Millionen Produkte aus 1.300 Produktkategorien von über 800 Anbietern (bspw. IKEA, Otto, Home24, Roller, Baur, XXXL) für tausende von Besuchern dar und wachsen stark. Im dynamischen Shopping- und Geschäftszentrum von Berlin-Charlottenburg (Bikini-Center) gelegen, arbeitet unser junges, internationales Team mit viel Enthusiasmus daran, die besten Technologien für Online-Möbelkäufer zu entwickeln. Finanziert sind wir von herausragenden internationalen Investoren und Top-Experten.

Für unser spannendes Startup suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt

# Praktikanten / Werkstudenten (m/w) für unser Sales / Business Development Management

## Wir bieten dir

- eine anspruchsvolle Tätigkeit inkl. Unterstützung einer Praktikums-/Bachelorarbeit mit Zeit und Ressourcen und späterer Möglichkeit der Festanstellung
- Aufnahme in ein super Team (Startup-Culture meets real Business) in stark wachsender Branche
- tolle Lernerfahrung durch Zugang zu Top-Tools,-anbietern,-Infomaterialien und direkte Zusammenarbeit mit den Gründern und schnelle persönliche Weiterentwicklung
- kostenlose Getränke und Snacks sowie regelmäßige Team-Events
- modernes Büro im Bikini-Center (Berlin-Charlottenburg) mit direktem Blick auf den Zoo
- Möglichkeit, sich mit eigenen Ideen voll einzubringen und die Unternehmensentwicklung mitzugestalten

## Deine Mission ist (eine oder mehrere der nachfolgenden Aufgaben)

- Online-Recherche von potentiellen Shop-Partnern, sowie deren Qualifizierung
- Analyse von Shopdaten und Performance
- Partner-Ansprache per Email und Telefon
- Akquise von relevanten Webseiten für Kooperationen und Analyse laufender SEO-Maßnahmen

## Du solltest mitbringen

- Spaß an verkaufsorientierten Gesprächen und Kundenkontakt
- mindestens 20h pro Woche Verfügbarkeit (bei Praktika mindestens 30h pro Woche)
- hohe mündliche und schriftliche Kommunikationsfähigkeiten in Deutsch und gute Englischkenntnisse
- sicherer Umgang mit Web/Online/Suchdiensten
- gute Kenntnisse in MS Excel, MS Word und Powerpoint
- optional: Vertriebserfahrung, Französisch- und Italienischkenntnisse (Big Plus)

## Wenn Du richtig Lust darauf hast

Dann sende uns bitte Deine Bewerbungsunterlagen inkl. Lebenslauf und möglichem Startzeitpunkt an [careers@x24factory.com](mailto:careers@x24factory.com) (Katrin Lieck). Für Rückfragen steht dir **Katrin Lieck** unter der Telefonnummer **030/26932230** gerne zur Verfügung. Wir freuen uns darauf, Dich kennenzulernen!