

## Applications Engineer Program

(Ref.:6098BR)

Als Applikationsingenieur (m/w) arbeiten Sie mit unseren Kunden, um deren komplexe technische Herausforderungen zu identifizieren. Gemeinsam entwickeln Sie innovative technische Problemlösungen, die unser Produktportfolio erweitern und dadurch Umsatz generieren. Zu Ihren Aufgaben zählen u. a.:

- Schnittstelle zwischen Kunden, Marketing- und Entwicklungsabteilungen, um neue technische Anforderungen der Kunden mit TI-Produkten zu lösen oder neue Produktlösungen hierfür zu entwickeln.
- Zusammenarbeit mit verschiedenen internen Abteilungen, um neue Produkte erfolgreich auf den Markt zu bringen.
- Permanente technische Unterstützung eines definierten Kundenkreises.

**Bewerben Sie sich [jetzt!](#)**



## Internationale Trainee Programme

Als Trainee lernen Sie in 8 - 12 Monaten sowohl europäische Standorte als auch das Headquarter in Dallas, Texas kennen und arbeiten an herausfordernden Projekten. Durch diese internationalen Aufenthalte bauen Sie ein weltweites Netzwerk auf, welches Ihnen in Ihrer Position als Technischer Vertriebsingenieur (m/w) oder Applikationsingenieur (m/w) viele Vorteile bietet. Dabei werden Sie die Möglichkeit bekommen unser breites Produktportfolio, unser Unternehmen sowie unsere Kunden kennen zu lernen.

### Vorteile der Programme:

- Greifen Sie auf unser Netz von Experten zurück.
- Profitieren Sie von persönlichem Coaching und Mentoring.
- Nutzen Sie Ihre Chance die Zukunft neu zu erfinden.

### Wir bieten Ihnen:

- Umfassende Weiterbildungsmöglichkeiten.
- Eine attraktive Vergütung einschließlich der Zusatzleistungen eines internationalen Unternehmens.
- Ein offenes, team-orientiertes Betriebsklima.

### Rahmenbedingungen zu den Programmen:

- Starttermine: 01.04./01.05.; 01.07./01.08.; 01.10./01.11.
- Mögliche Aufenthalte während der Programme: Deutschland, Frankreich, Schweden, Finnland, UK, USA, etc.

### Das bringen Sie mit:

- Abgeschlossenes Studium der Studienrichtungen Elektrotechnik, Technischer Vertrieb, Wirtschaftsingenieurwesen mit Schwerpunkt Elektrotechnik o. ä.
- Spaß an der Arbeit mit Kunden.
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse.

## Technical Sales Program

(Ref.: 6261BR)

Als Technischer Vertriebsingenieur (m/w) sind Sie für das Wachstum unseres Unternehmens verantwortlich. Sie wenden Ihr technisches Wissen an und arbeiten zugleich tagtäglich mit Kunden zusammen, um gemeinsam Ideen zu verwirklichen, welche die Zukunft verändern. Zu Ihren Aufgaben zählen u. a.:

- Aufbau und Pflege von Kundenbeziehungen.
- Identifikation von neuen Vertriebs- und Umsatzmöglichkeiten für TI-Produkte.
- Zusammenarbeit mit unseren Applikationsteams, um einen exzellenten Kundensupport zu gewährleisten.

**Bewerben Sie sich [jetzt!](#)**

Change the world, Love your job.™  
careers.ti.com 