



PIAGET

Richemont ist einer der weltweit führenden Konzerne für Luxusgüter mit über 28.000 Mitarbeitern. Das globale Unternehmen mit Sitz in der Schweiz umfasst 18 verschiedene Maisons im Bereich Luxusuhren, Fashion und Schreibinstrumente, darunter etablierte Marken wie Cartier, IWC, Montblanc, Van Cleef & Arpels, Chloé oder Jaeger-LeCoultre.

Piaget lässt seit 1874 den Geist des Luxus durch ein konstantes Streben nach Kreativität, uneingeschränkte Innovation und die Achtung für herausragende Handwerkskunst lebendig werden. Das alles wird möglich dank einer voll integrierten Manufaktur sowie meisterhaften Fertigkeiten in der Uhren- und Schmuckherstellung. Bei allem, was exquisit, wertvoll und außergewöhnlich ist, sticht Piaget hervor. „Es immer besser machen als es nötig wäre“: Diesem Motto des Unternehmensgründers folgen nach wie vor alle unsere Kollegen rund um die Welt, die jeden Tag mit Hingabe zum weiteren Wachstum von Piaget beitragen.

Zur Unterstützung unseres Marketing & Sales-Teams suchen wir für einen Zeitraum von 12 Monaten ab dem 15.05.2019 einen engagierten und motivierten



Trainee (m/w/x) Marketing und Sales

Was Sie erwartet:

- Ein 12-monatiges Traineeprogramm mit interessanten und vielfältigen Tätigkeiten in einem internationalen, dynamischen Umfeld
- Kompetenzentwicklung und spannende Einblicke in die Luxusuhren-Branche durch die Übernahme von Projektverantwortlichkeiten
- Aufgaben im Bereich Trade Marketing und Merchandisingaktivitäten
- Verantwortlich für die Erstellung von Produktinformationen, Vertriebsmaterial und Trainingsunterlagen
- Aufgaben rund um die Organisation und Durchführung von Kunden- und Trainingsevents
- Entwicklung und Erstellung verschiedener Marketing und Abverkaufs-Analysen
- Übernahme und selbstständige Bearbeitung von Kundenaufträgen sowie verschiedenster SAP Transaktionen für das Tagesgeschäft
- Unterstützung in der Organisation von Presse Shootings
- Persönliche Betreuung durch einen erfahrenen Kollegen

Ihr Qualifikationsprofil:

- Überdurchschnittlich abgeschlossenes Bachelor- oder Masterstudium der Betriebs- oder Wirtschaftswissenschaften mit Schwerpunkt Marketing oder Sales und erste praktische Erfahrungen in diesen Bereichen
- Kreative und kommunikationsstarke Person, die Freude an der Interaktion mit verschiedenen Schnittstellen hat und eine teamorientierte Arbeitsweise aufweist
- Genauer, effizienter und lösungsorientierter Arbeitsstil
- Vernetzte Denkweise, überdurchschnittlich hohe organisatorische und analytische Fähigkeiten sowie eine Hands-on-Mentalität
- Sehr gute Anwendung der MS Office-Programme, gerne SAP-Kenntnisse
- Sehr gute englische und idealerweise französische Sprachkenntnisse



Was wir bieten:

Wir bieten eine sehr abwechslungsreiche Tätigkeit in einem dynamischen Team innerhalb des zweitgrößten Luxuskonzerns der Welt. Sie können schnell und umfangreich Verantwortung übernehmen und Ihre Erfahrung einbringen. Auf Sie wartet ein internationales und angenehmes Arbeitsumfeld. Außerdem bieten wir eine gute Erreichbarkeit mit dem PKW oder den öffentlichen Verkehrsmitteln, kostenlose Tiefgaragenplätze sowie Restaurantgutscheine, Fahrtkostenzuschuss und Weiterbildungsmöglichkeiten.



Bitte bewerben Sie sich direkt auf unserer Website: www.richemont.com

Richemont Northern Europe GmbH
Human Resources, Postfach 21 01 20, 80671 München

www.piaget.com